

HUAYUN 华云

华云渠道代理政策

V.2018.01

www.chinac.com

目录

华云渠道代理政策是针对华云公有云业务代理商推出的折扣以及返点政策。华云根据代理商级别定制折扣，并且根据代理商在周期内的销售业绩，对代理商进行结算返点的奖励政策说明。

👉 高品质数据中心代理政策

◆代理折扣定级 ◆数据中心 ◆返点政策

👉 标准数据中心代理政策

◆代理折扣定级 ◆数据中心

👉 高品质数据中心与标准数据中心代理政策区别

01

高品质数据中心代理政策

高品质数据中心代理折扣定级

代理级别	首次预存款（元）	云主机、云硬盘、带宽、云数据库 RDS代理折扣	负载均衡器、路由器代理折扣	IP代理折扣
战略级	20000	7	5	无折扣
白金级	10000	8	6	无折扣
金牌级	5000	8.5	7	无折扣

同时享受：[点击查看详情](#)

奖励1：月度新购满额返点

奖励2：月度消费满额返点

奖励3：季度消费满额返点

奖励4：推荐人返点

优惠：1年价格=月价格*10个月，约8.3折

高品质数据中心

地域	数据中心	支持代理产品
华北	北京云谷数据中心	云主机 云硬盘 IP 路由器 负载均衡器 云数据库RDS
华东	苏州高品质数据中心	
	厦门数据中心	
华南	广州二区	
	深圳美生数据中心	
西南	成都数据中心	

高品质数据中心以及产品持续更新中，以www.chinac.com最新更新数据为准

/// 新购满额返点-----高品质数据中心代理政策

代理级别	每月实付新购金额	
	指标 (元)	返点
战略级	15000	10%
白金级	8000	10%
金牌级	4000	10%

- 新购金额：包年包月产品实付新购金额（含购买、正式开通）；
- 新购金额不包含优惠券金额、优惠入款金额，不包含活动价产品、协议价格产品以及特殊说明的不共享优惠的产品。
- 返点金额=实付新购金额*返点比例；
- 每个自然月15日前按照上一个月实付新购金额进行返点；返点至华云www.chinac.com平台注册账号；
- 根据自然月进行月度返点，如代理商入驻时间不足一个月（以签署代理协议时间开始计算），代理商该月指标=代理商该月入驻天数/该月实际总天数*月度指标。

消费满额返点-----高品质数据中心代理政策

代理级别	消费满额返点			
	月度消费		季度消费	
	指标 (元)	返点	指标 (元)	返点
战略级	30000	5%	100000	3%
白金级	12000	5%	40000	3%
金牌级	6000	5%	20000	3%

- 消费金额：包年包月产品实付消费金额（含购买、正式开通、续费、升级），不包含优惠券金额、优惠入款、返点金额；不包含活动价产品、协议价格产品以及特殊说明的不共享优惠的产品。
- 返点金额=实付消费金额*返点比例
- 如已满足月度“新购满额返点”，则优先执行“新购满额返点”，月度“消费满额返点”需扣除已返点订单，不针对同一订单重复返点。
- 月返点：每个自然月15日前按照上个月实付消费金额进行返点；
季度返点：每个自然季度首月（1月，4月，7月，10月）15日前按照上一季度实付消费金额进行返点；
返点至华云www.chinac.com平台注册账号；
- 根据自然月（季度）进行返点，如代理商入驻时间不足一个月（季度）（以签署代理协议时间开始计算），代理商该月（季度）指标=代理商该月（季度）入驻天数/该月（季度）实际总天数*月度（季度）指标；

战略级客户A：2017年第3季度返点举例

2017年	7月	8月	9月	说明
新购金额 (元)	16000	9000	12000	
消费金额 (元)	27000	36000	39000	消费金额包含新购金额
月度新购满额返点 (元) (新购金额*10%)	1600	0	1200	8月新购不满足返点指标, 不予返点
月度消费满额返点 (元) (消费金额*5%)	0	1800	$(39000-12000) * 5\% = 1350$	7月消费金额不满足返点指标, 不予返点; 9月新购、消费金额均满足返点, 则9月消费金额中不重复返点
季度消费满额返点 (元) (消费金额*3%)	$(27000+36000+39000) * 3\% = 3060$			季度消费金额满足指标10万元, 可得季度返点
本季度客户A共得返点金额： 7月月度返点：1600元 8月15日前发放 8月月度返点：1800元 9月15日前发放 9月月度返点+第3季度季度返点：1200+1350+3060=5610元 10月15日前发放				

推荐人返点-----高品质数据中心代理政策

代理商推荐新代理成功签约，并成功预存，华云将一次性奖励推荐人优惠款或京东购物卡，二选一。

首次预存款(元)	优惠款奖励(元)	京东购物卡(元)	说明
>=50万	50000	15000	同一签约公司视为同一个代理； 同一账号更换签约主体视为同一账号；该推荐政策仅适用于代理商。 推荐返点仅限返还给推荐人，非被推荐人。
>=20万	20000	6000	
>=10万	10000	3000	
>=5万	5000	1500	
>=2万	2000	500	

- 如推荐人选择优惠款返点，华云将在推荐客户签约并成功预存后的下一个月15日前，发放优惠款至华云www.chinac.com平台注册账号；
- 如推荐人选择京东卡返点，华云将在推荐客户签约并成功预存后的下一个月31日前，将京东购物卡电子码发放给客户。

市场培训与售后支持-----高品质数据中心代理政策

内容	战略级	白金级	金牌级
CloudIDC代理平台（价值2万元）	免费部署	3折部署	4折部署
API代理	支持	支持	支持
产品培训	提供免费培训	提供免费培训	提供免费培训
销售培训	提供免费培训	提供免费培训	提供免费培训
大客户售后专员，紧急绿色通道	支持	支持	支持
开展二级代理	支持	-	-
售前解决方案支持	支持	支持	支持
纸质或电子版渠道授权书	支持	支持	支持
联合参与华云市场活动（线上、线下）	支持	-	-
针对性优化市场材料	支持	-	-
使用自主品牌进行OEM销售	支持	支持	支持

02

标准数据中心代理政策

标准数据中心代理定级

代理级别	首次预存款（元）	云主机、云硬盘代理折扣	带宽代理折扣	IP代理折扣
战略级	20000	5	7	无折扣
白金级	10000	6	8	无折扣
金牌级	5000	7	8.5	无折扣

优惠：1年价格=月价格*10个月，约8.3折

标准数据中心

HUAYUN 华云

地域	数据中心	支持代理产品
华北	京南数据中心	云主机
华东	上海张江数据中心	
华南	深圳裕华数据中心	
香港	香港CMI数据中心、香港CMI-3区、香港CMI-4区	
美国	中国电信美洲数据中心	

标准数据中心资源，以www.chinac.com最新更新数据为准
不支持在代理平台创建资源，仅支持在华云平台创建资源

市场培训与售后支持-----标准数据中心代理政策

内容	战略级	白金级	金牌级
API代理	支持	支持	支持
产品培训	提供免费培训	提供免费培训	提供免费培训
销售培训	提供免费培训	提供免费培训	提供免费培训
大客户售后专员，紧急绿色通道	支持	支持	支持
提供纸质或电子版渠道授权书	支持	支持	支持
使用自主品牌进行OEM销售	支持	支持	支持

03

高品质数据中心 与标准数据中心 代理政策区别

高品质数据中心与标准数据中心代理政策区别

HUAYUN 华云

	高品质数据中心代理政策	标准数据中心代理政策
数据中心	华北、华东、华南以及西南 高品质数据中心资源充足 数据中心布局逐步、持续增加与扩展 最新采购设备，华云最新一代架构	华北、华东、香港、美国
市场价格	市场价平均低于云友商 10%-15%	市场价与云友商持平
代理返点	最高返点13%	无返点
华云支持	共享CloudIDC云联盟资源 战略级别免费提供最新CloudIDC代理平台 提供跨产品售前解决方案支持	不支持在代理平台创建新资源，仅支持在华云平台创建新资源
持续发展性	CloudIDC代理平台支持产品线丰富 将陆续支持域名注册、SSL证书、WAF产品代理 华云线上活动大力支持	支持云主机代理

代理政策调整 and 解释

- 本政策只适用于签订《华云云计算代理合作协议书》的渠道代理商。
- 本政策中返点金额（优惠款）可在华云平台消费使用，不可折现、不支持退款。
- 代理协议终止，则代理商不再符合取得返点条件，无法继续获得本政策约定返点。
- 本政策为无锡华云数据技术服务有限公司统一的渠道代理政策。
- 本政策无锡华云数据技术服务有限公司有权根据市场情况进行调整。
- 本政策解释权归无锡华云数据技术服务有限公司所有。

HUAYUN 华云

谢谢
THANK YOU

www.chinac.com